

eBay

Instructor:
Fernando Medina



Gail Borden Public Library District

www.gailborden.info

Main Library
270 N. Grove Ave
Elgin, IL 60120

Rakow Branch
2751 W. Bowes Rd
Elgin, IL 60124

South Elgin Branch
127 S. McLean Blvd
South Elgin, IL 60177

eBay

Contenido

1.1. ¿Qué es eBay?	2
1.2. Registrándose en eBay	2
1.3. Categorías de productos en eBay	4
1.4. Búsqueda de productos en eBay	5
1.5. ¿Subasta o Comprar Ahora?	6
1.6. ¿Formas de Pago?	8
1.7. ¿Cómo Vender en eBay?	8
1.8. Tienda de eBay	14

1.1. ¿Qué es eBay?

eBay es uno de los sitios de ventas en línea más grandes del mundo, uno de los centros comerciales de Internet más populares, y el lugar de subastas más grande de la red. Se calcula que tiene más de 170 millones de usuarios registrados en varios países donde mucha gente compra o vende y muchos más han hecho de ella su forma de ganarse la vida. Se puede encontrar prácticamente de todo, desde aceitunas a botas de esquiar, o desde equipos de música y computadoras hasta incluso aviones. En este curso se mostrará como se puede comprar y vender artículos en eBay, se examinará el proceso de ofertar, así como maneras de protegerse de subastas fraudulentas, como abrir tú tienda de eBay y ver cómo funciona esta tecnología.

1.2. Registrándose en eBay

A objeto de comprar o vender productos en eBay, es necesario contar con una cuenta en ese sistema. Para ello simplemente procedemos a ir al sitio <https://www.ebay.com/> y registrarnos como se indica a continuación.

Hacer clic "register" para crear una cuenta nueva o "Sign In" si ya tienes cuenta de acceso.

La siguiente pantalla muestra los datos necesarios para crear una cuenta a objeto de acceder al sistema. Una vez que te registras gratuitamente con eBay puede acceder a todas tus actividades de compra y venta en un solo enlace llamada "My eBay". Es también posible acceder a eBay usando tus cuentas de Google, Facebook o Apple.



Already a member? [Sign In](#)

Create an account

Personal account Business account

First name Last name

Email

Password Show

By Creating an account, you agree to our [User Agreement](#) and acknowledge reading our [User Privacy Notice](#).

Continue with Google

Continue with Facebook

Continue with Apple

Hacer clic "Create account" después de llenar la forma.

Copyright © 1995-2022 eBay Inc. All Rights Reserved. Accessibility. User Agreement. Privacy. Cookies. Do not sell my personal information and AdChoice



Si ya tienes su cuenta entonces hacer clic en "Sign In" e ingresar tu "User ID" y "Password".

Tell us what



Welcome

admin@latinthink.com

Not you? [Switch account](#)

Password

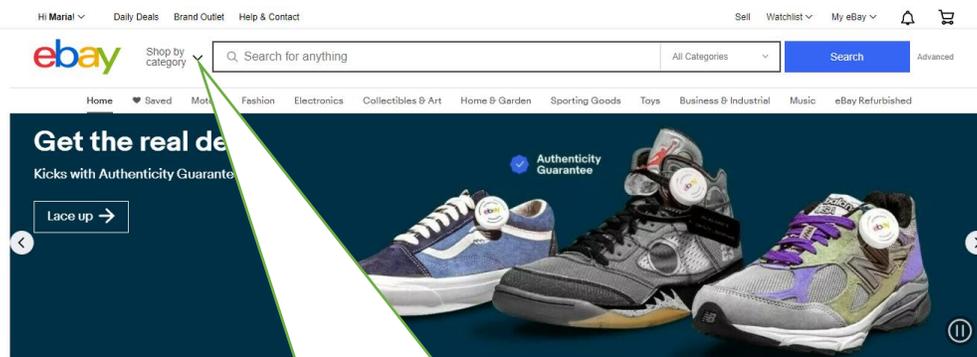
[Need help signing in?](#)
 Stay signed in

 Using a public or shared device?
 Uncheck to protect your account.

[Learn more](#)

1.3. Categorías de productos en eBay

En eBay se puede navegar por varias categorías como antigüedades, electrónica, belleza y salud, coches, motos, deportes, juguetes, libros, música, joyas, calzado y muchos temas. Cuando te gusta algo, haz clic en el título del artículo para ver la información detallada como fotos, descripciones, opciones de pago, envío, etc. Las categorías más populares están listadas a la izquierda de la página principal de [eBay](#).



Browse by category

Your Recently Viewed Items [See all](#) →



Up to 30% off

Si deseamos conocer todas las categorías simplemente hacemos clic en donde dice "Browse by category", mostradas en la imagen siguiente:

The screenshot shows the eBay homepage. At the top, there is a search bar with the text "I'm looking for..." and a "Search" button. Below the search bar, there is a "Browse by category" dropdown menu. The main content area is titled "All Categories" and contains a grid of product categories. The categories are arranged in four columns and four rows. The first row includes Antiques, Art, Baby, and Books. The second row includes Business & Industrial, Cameras & Photo, Cell Phones & Accessories, and Clothing, Shoes & Accessories. The third row includes Coins & Paper Money, Collectibles, Computers/Tablets & Networking, and Consumer Electronics. The fourth row includes Crafts, Dolls & Bears, DVDs & Movies, and eBay Motors. Each category has a list of sub-categories and a "More" link.

1.4. Búsqueda de productos en eBay

En la parte superior de la página de eBay, veremos una ventana de búsqueda donde podemos poner lo que estamos buscando. Lo puedes hacer usando palabras clave como en los buscadores de Internet. Cuando se hace una búsqueda simple, los resultados donde aparecen las subastas también nos dicen las categorías donde están los productos. Por ejemplo, si se teclea "Ramírez guitar" obtendrás un amplio listado de este tipo de instrumentos musicales, o también puede hacer una "búsqueda avanzada", que te ayudará a filtrar los resultados excluyendo ciertas palabras, o buscar por método de pago o precio.

The screenshot shows an eBay search results page for "ramirez guitar". The search bar at the top contains "ramirez guitar" and a "Search" button. Below the search bar, there are related searches for "Classical Guitar", "flamenco guitar", "brazilian rosewood Guitar", "Acoustic Guitar", "Duncan Yoyo", "cocobolo", "Toy Guitar", and "Rickenbacker". The main content area shows "83 active listings" and "sold listings | completed listings". The results are sorted by "Best Match" and viewed as "Grid". The first listing is a "Newly listed" 2001 Ramirez 1A C-650-R Traditional Brazilian/Cedar Concert Classical Guitar, priced at \$7,995.00. The second listing is a 2001 KennyHill Master Series "Madrid" Classical Guitar, priced at \$1,500.00. On the right side, there is a "Popular on eBay" section with a "1998 Jose Ramirez IV 1a Classical Guitar" priced at \$4,500.00 and a "Jose Ramirez Classical Guitar (1NE) w/ Prote..." priced at \$799.00. The left sidebar contains filters for "Categories", "Show only", "Format", and "Condition".

1.5. ¿Subasta o Comprar Ahora?

Haciendo clic en enlace, veremos la información y estadísticas básicas de la subasta. Si se quiere hacer una oferta por el producto, solo se tendrá que apretar el botón de **"Place a bid"**. Al hacer la oferta sobre ese objeto, entra en un acuerdo mutuo de que lo comprará **si es que gana la subasta**. Todas las subastas tienen una cantidad mínima para comenzar y algunas tienen un precio reservado (cantidad mínima secreta) que el vendedor está dispuesto a aceptar por ese objeto. Si la oferta no llega a ese precio reservado, el vendedor no tiene la obligación de deshacerse del objeto en cuestión.

The screenshot shows an eBay listing for a "2001 KennyHill Master Series 'Madrid Classical Guitar Felton, CA. Ramirez 1a copy". The starting bid is US \$1,500.00. A green callout box highlights the bid input field and the "Place bid" button, with the text: "Nuestra oferta por el objeto. (En este ejemplo: \$1,200)".

El proceso de ofertar de eBay funciona de la siguiente manera: Ingresa la máxima cantidad que estás dispuesto a pagar por ese objeto, y oferta de eBay de forma incremental en su nombre hasta que la oferta llega a la máxima cantidad que se ha ingresado. Si estamos dispuestos a pagar \$1,200 dólares por la guitarra, ponemos en la casilla \$1,200. Cuando pulsemos el botón de ofertar, la siguiente pantalla nos permitirá confirmar el precio de la oferta. Una vez que lo hayas hecho, nos dirá que somos los más altos en la oferta. La página con la confirmación de la oferta es solo para ti. Nadie más podrá ver cuál es la oferta máxima. Cuando tú eres el primer cliente, no importa lo que se ingrese como precio máximo, la primera oferta siempre es el precio de arranque. Si alguien oferta contra nosotros, **eBay** ofertará en nuestro nombre hasta la cifra de \$1,200 en pequeños incrementos. Esto quiere decir que si alguien ha ingresado \$1,999, nosotros seguiremos ganando. Pero si alguien pone un precio superior a los 1,200 dólares que hemos asignado, como por ejemplo \$1,201, nos habrán ganado la oferta. En este punto eBay nos mandará un correo

electrónico si no estamos pendientes de la operación. Si todavía queremos la guitarra, tendremos que ingresar una nueva cantidad para ofertar. Aquí es cuando las ofertas de eBay no funcionan de la manera que se supone que deberían - y comienza a ponerse interesante. Si todos los que ofertan, pusieran realmente lo máximo que están dispuestos a pagar, las subastas terminarían con poca diversión. La persona que ha puesto la máxima cantidad en la oferta, ganaría tranquilamente. Pero las personas, como negociantes que somos, siempre queremos ofertar solo un poquito más de lo que los otros están ofertando por encima de nosotros.

Este tipo de guerras de ofertas puede continuar por varios días hasta que la transacción termina, podríamos acabar gastándonos una cantidad muy significativa. Esto pasa a veces. La adrenalina se hace con el control de la gente, que comienza a ofertar para ganar - no necesariamente para conseguir la guitarra, sino solamente por ganar. Por esta razón, muchas de las transacciones ocurren en los últimos minutos de la subasta. La gente espera hasta que la subasta está a punto de acabar, y de esta manera pueden poner una oferta cogiendo desprevenidos a la competencia.

Aparte de las subastas, se pueden encontrar objetos con precios fijos. Ve algo que le gusta, lo compra, paga por ello, y espera que se lo lleven directamente a su puerta. Hay también listados de subastas que te dan la opción de comprarlo al momento con el botón **"Buy It Now"**, por un precio que es normalmente más alto que el precio inicial de la subasta. Si elije comprar el objeto por el precio en la opción **"Buy It Now"** en lugar de ofertar por él, la subasta termina inmediatamente y el objeto es tuyo.

The screenshot shows an eBay product page for a 2001 Ramirez 1A C-650-R Traditional Brazilian/Cedar Concert Classical Guitar. The main image shows the guitar from a front-facing perspective. To the right of the image, the title reads "2001 Ramirez 1A C-650-R Tradicional Brazilian/Cedar Concert Classical Guitar". Below the title, there are buttons for "Like", "Want", and "Own". The item condition is listed as "Used" with a time left of "29d 16h (Jan 02, 2013 14:34:29 PST)". The price is "US \$7,995.00" with a prominent "Buy It Now" button and an "Add to cart" button. Below the price, there is a "Bill Me Later" financing option. Shipping information indicates a cost of \$45.00 for standard shipping to the United States, with an estimated delivery date between Wednesday, December 5 and Tuesday, December 11. Payment options include PayPal and Bill Me Later. The seller is "boutiqueguitarshop" with a 100% positive feedback rating. A "careerbuilder.com" advertisement is visible at the bottom right of the listing area.

Además del precio del producto, se debe checar la descripción detallada y ubicación del producto, política de devoluciones, así como los costos de

envió ya que algunos vendedores ofrecen el objeto a un precio bajo, para luego subirlo fuertemente en los gastos de envío. Es importante considerar el porcentaje de comentarios positivos que el vendedor tiene en transacciones previas. Estos votos nos hacen saber si nos podemos fiar del vendedor (y tus votos también le dicen al vendedor si se puede fiar en ti).

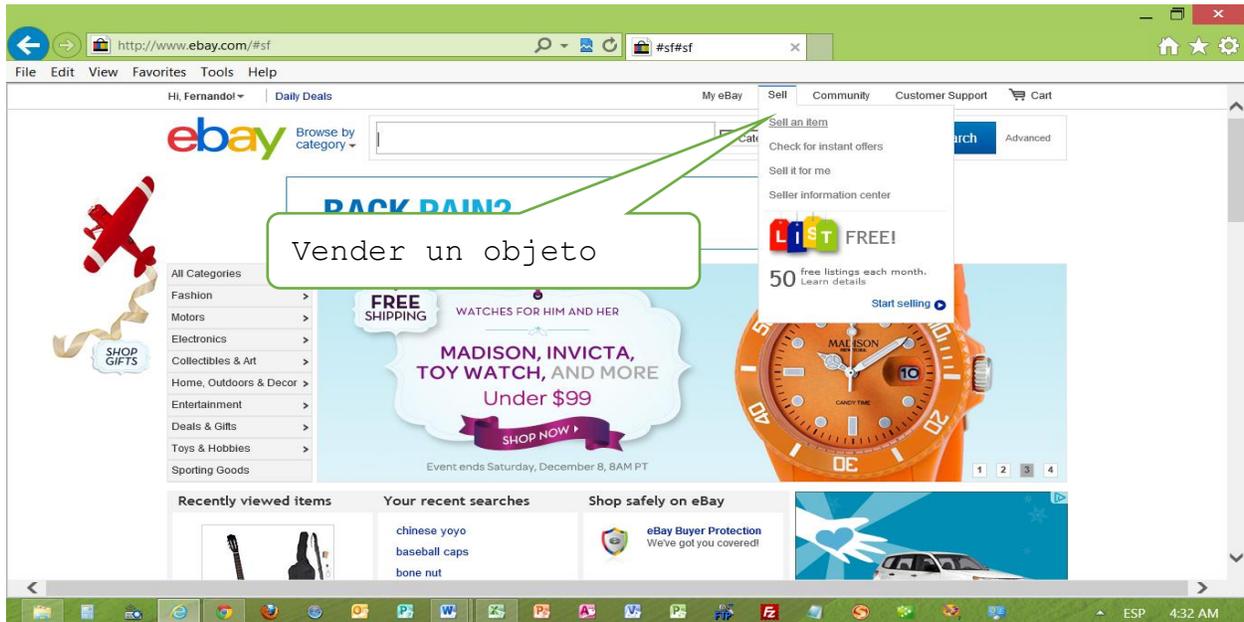
1.6. ¿Formas de Pago?

Puedes pagar por un objeto en eBay usando una gran variedad de métodos. Es decisión del vendedor el método de pago que aceptará. **PayPal** es la manera más fácil para comprar algo en eBay, porque PayPal pertenece a eBay. El proceso de pago en PayPal ya está integrado en cualquiera de las subastas en los listados de eBay. Una vez que se realice el pago, el vendedor nos enviará el producto. Después de recibir el objeto, el siguiente paso es dejar nuestra opinión de la transacción. Si el vendedor ha marcado un tiempo de envío, ¿llegó el objeto en esa franja de tiempo? ¿Es realmente el objeto como lo había explicado el vendedor? Estas y más preguntas son las que tenemos que hacer para dar nuestra opinión sobre toda la operación. Si todo ha sido correcto y según lo que nos ha dicho el vendedor, nuestra crítica debe ser positiva. Si, por el contrario, no estamos satisfechos con esta transacción, lo siguiente es contactar con el vendedor para intentar resolver el problema que tengamos. Trata siempre de contactar al vendedor para solucionar cualquier problema antes de dejar una crítica negativa. La mayoría de las veces, lo único que hace falta es un intercambio de correos electrónicos para arreglar cualquier situación ya que no se puede retractar una opinión negativa una vez que la ha enviado.

1.7. ¿Cómo Vender en eBay?

De la misma manera que se puede comprar casi cualquier cosa en eBay, también se puede vender prácticamente cualquier objeto. Usando un simple proceso de listado, se puede poner todo lo que se tiene en el sótano a la oferta más alta. Mucha gente vende su computadora portátil vieja cuando se compran otra, la ropa de sus hijos cuando estos han crecido, los muebles que has recibido de una herencia y todo lo que se te pueda ocurrir. Algunas personas, y cada vez más, abren su propio negocio afiliado con eBay poniendo en marcha una "**Tienda eBay**". A cambio, cuando se vende un objeto en eBay, se deben pagar algunos honorarios de listado y pagar un porcentaje de la venta final a eBay. En eBay se puede vender casi cualquier cosa, pero no se pueden vender objetos ilegales, como drogas o armas. No se pueden vender órganos humanos para trasplantes como un riñón, lo cual ya se intentó en el pasado. Tampoco se puede vender algo que no existe de una forma, como por ejemplo un alma al mejor postor. Podemos encontrar en este enlace algunas políticas de eBay: <http://pages.ebay.es/help/policies/items-ov.html>. Si el objeto que quiere vender no está en esta página de eBay, probablemente es adecuado para vender. Vamos a intentar vender un cenicero en eBay. Es buena idea hacer una foto al objeto. Después de acceder al sistema con nuestra cuenta,

hacemos clic en "Sell" -> "Sell an Item" en la parte superior de la página principal, llegaremos al primer paso del proceso de listado:



Como podemos ver, se nos pregunta que es lo que queremos vender. Aquí debemos poner lo más claro posible la naturaleza del objeto que vamos a poner en subasta. En nuestro ejemplo pondremos el término "ashtray".



Start your listing



Tell us what you're selling



Type keywords like brand, model, or other details (ISBN, MPN, VIN) in the search box above



Choose from possible matches to help jumpstart your listing



Preview, make changes, and then list your item



Find a match
for "ashtray"
[Collectibles > Tobacciana > Ashtrays](#)

Add details to sharpen results

Type ▾ Handmade ▾

Modified Item ▾

Country/Region of Manufacture ▾

Top picks from the product library

- Visol Cristobal Fire-Resistant Resin Cigar Ashtray - VASH501**
- Global Industrial 261391BK 1.5 Gallon Outdoor Ashtray - Black**
Type: Ashtray
- Stinky Cigar-Car Ashtray Collectible Stainless Steel**
Handmade: No
Type: Car Ashtray
- Zippo Lighter Armor Sterling Silver**

[Continue without match](#)

Copyright © 1995-2022 eBay Inc. All Rights Reserved. [Accessibility](#), [User Agreement](#), [Privacy](#), [Cookies](#), [Do not sell my personal information](#) and [AdChoice](#) ⓘ

Norton
powered by Symantec

El siguiente paso es seleccionar una categoría donde queremos que aparezca nuestro producto. En nuestro caso lo más acertado parece ser la categoría *Collectibles > Tobacciana > Ashtrays*, por lo que seleccionaremos el recuadro correspondiente y pulsamos "Create your listing".

Title
Use words people would search for when looking for your item.

ashtray

Too short. Include details such as brand, color, size, specs, condition, etc. 7/80

Item specifics

Required
Buyers need these details to find your item

Condition
New

Recommended
Buyers frequently search for these details

+ **Improve your chances of selling**
Add more details about your item

Type 2,215 searches
-

Frequent: Car Ashtray, Tobacco Jar

Additional
Buyers also search for these details

Handmade 343 searches
-

Frequent: No, Yes

Modified Item
-

Frequent: No

Country/Region of Manufacture
-

California Prop 65 Warning
Enter your own

En la página que se nos muestra a continuación tendremos proporcionar la información de lo que estamos poniendo en subasta. Como título podemos

poner algo descriptivo, conciso y claro sobre nuestro artículo. Por ejemplo, "Ashtray decorative for living room".

Add a photo
Improve your buyer's confidence by including as many as possible.

0 of 12

Drag and drop your photos

[Add from computer](#)

[Add from mobile device](#)

Main photo 	Top 	Bottom 	Front
Back 	Right side 	Left side 	Detail
Defect 			

Description (optional) [Change](#)

Provided by eBay
ashtray.

Pricing

Recommendation applied

Auction
Set a starting amount and let buyers compete for your item.

Podemos poner fotos de nuestros artículos, aunque no es obligatorio, pero se aconseja porque de esta manera damos una muestra de lo que van a tener, pueden comprobar hasta cierto punto su estado, y da más confianza a la hora de hacer una transacción. Podemos agregar hasta 12 fotos del objeto gratuitamente.

El siguiente paso sería poner la condición del objeto como nuevo o usado y algunos datos adicionales -si deseamos-, como el país de fabricación. Para luego proporcionar una descripción del objeto a subastar. No se necesita saber programar a no ser que quieras hacer algo más aparente con la explicación de tu artículo. Si crees que tu descripción tendrá un aspecto adecuado simplemente como un bloque de texto, no hará falta que pongas algo más. Lo siguiente es elegir un precio de venta. Esto es obligatorio y podemos poner lo que nosotros queramos. El siguiente apartado es el de la duración que queremos para la subasta. Podemos elegir entre varias opciones de duración.

Auction ☐
Set a starting amount and let buyers compete for your item.

Buy It Now ☑
Buyers can purchase immediately at this price.

Price
Beat the online trending price to maximize your chance of selling.

Allow offers
Buyers interested in your item can make you offers - you can accept, counter, or decline. [Learn more](#)
Enter minimum price you'll consider

Schedule listing start time
Listing between 12 AM and 6 AM isn't recommended. Auctions that start and end in the evening get the most bids.

S	M	T	W	T	F	S
January						
23	24	25	26	27	28	29
30	31					
February						
	1	2	3	4	5	
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19

Start time: : CST

Your listing will be live until sold or canceled.

Quantity
Enter how many you're selling, if more than one.

Help
?
[Message Icon]
[Checkmark Icon]

En la siguiente sección de la página elegimos la información relacionada al envío y entrega.

Shipping Change

☑ Recommendation applied

USPS Priority Mail
2 lbs 0 oz.
7.0 X 4.0 X 4.0 in.
2 - 5 business days

Buyer pays
\$8.55 - \$15.20
Varies by distance

i Shipping cost is calculated automatically based on the buyer's location and the package weight and dimensions.

Listing preferences Change

Payment method: **Payments managed by eBay**

Handling time: 3 business days Item location: 60202

Returns accepted: No

Donate a portion to charity.
You'll get a discount on basic selling fees for sold items. [Learn more](#)

List it for free. A [final value fee](#) applies when your item sells.
By selecting List it, you agree to accept the [eBay User Agreement](#) and [Payments Terms of Use](#), acknowledge reading the [User Privacy Notice](#) and assume full responsibility for the item offered and the content of your listing.

To improve your chances of selling, we may send you offers from buyers that you can choose to accept or decline.
Auctions will be automatically relisted up to 8 times for free and do not count towards your monthly listings balance. Auctions with a 1 or 3-day duration will be relisted with a 7-day duration.

Help
?
[Message Icon]
[Checkmark Icon]

Finalmente revisamos los datos de nuestra venta para proceder a listar el producto. Si no se cuenta con una forma automática de pago, el sistema te informará que será necesario registrar alguna como PayPal. Entonces pondremos que esta subasta se hará efectiva al ser pagada por medio de PayPal. Como se ha dicho anteriormente, PayPal es el mejor método para sus movimientos de cobros y pagos.

Finalmente, el sistema nos da algunas recomendaciones como la posibilidad de mejorar nuestra subasta, hacer modificaciones, se nos muestra cómo quedará nuestro anuncio una vez que lo publicuemos. Esto es bastante interesante porque es el momento de decidir si estamos satisfechos con lo que llevamos realizado hasta el momento, y tenemos la oportunidad de mejorarlo. Ahora ya tendríamos un artículo a la venta. Cuando vayamos a nuestras subastas propias a través de nuestra cuenta, podremos hacer cambios si queremos, siempre que nadie haya hecho una oferta. Cuando el tiempo expire y la subasta haya concluido, podemos contactar con el comprador para concretar el pago, o espera recibir una confirmación de PayPal si es este el modo de pago que ha elegido. Cuando el pago haya sido efectuado, podemos enviar el producto a la dirección que aparece en PayPal para el comprador y podemos dejar una buena opinión de dicho comprador. Se espera también que el comprador deje una buena crítica sobre nosotros cuando reciba el artículo. Estas opiniones que dejan compradores y vendedores, son una de las herramientas disponibles más efectivas para diferenciar a los buenos compradores/vendedores de los que no lo son. Aun así, con todas las compras y ventas que ocurren a diario en eBay, sigue basándose en fotos y descripciones, pero pueden existir desafortunadamente fraudes. En muchos casos donde se ha cometido un fraude en eBay, las víctimas tienen recursos para poder actuar. Para hacer que los compradores se sientan más seguros cuando hacen una compra en eBay, se da una cobertura dependiendo del artículo. Esto quiere decir que si ha comprado un objeto que nunca le llegó y eBay determina que ha sido víctima de un fraude, le será devuelto el dinero hasta cierta suma. Como incentivo para usar el modo electrónico que posee eBay, el cual es PayPal, la mayoría de los objetos también están cubiertos por un seguro. Los fraudes cometidos por vendedores son lo que la mayoría de la gente piensa y se preocupa cuando usan eBay. Hay dos maneras principales donde un comprador puede ser defraudado por un vendedor: El artículo que ha comprado el vendedor es totalmente distinto de cómo fue descrito en el listado, o el artículo simplemente no llega nunca. Algo que debemos tener en cuenta cuando piense que ha sido engañado, es que la falta de atención por parte del comprador es común en eBay. Por ejemplo, si no pone atención a la información que acompaña al artículo, puede que haya pasado de largo donde dice que el vendedor estará fuera de su ciudad y no podrá enviarte el artículo hasta que vuelva. Esta puede ser una razón del porque el vendedor no responde a tus correos ni te hace el envío. Otra cosa que tenemos que tener en cuenta, es que si después de algún tiempo de enviar correos, no hemos recibido ninguna respuesta, es una buena idea revisar nuestra bandeja de correos no deseados. El vendedor puede que haya mandado un correo que nunca llegó a tu bandeja de entrada. Si no recibe respuesta entonces puede comenzar el proceso de disputa. Cuando un comprador cree que ha sido

defraudado, puede rellenar un formulario de queja e eBay intentará solucionar el problema. Si has usado PayPal, tendrás que rellenar un formulario ya que el artículo probablemente estará protegido contra fraudes. Cuando estableces una de estas quejas, eBay actuará como un intermediario para intentar solucionar el conflicto. Si esto falla, puedes rellenar un formulario para que tu compra sea reembolsada. Si se es diligente y cuidadoso comprobarás que eBay es un sitio seguro para poner una tienda virtual. El siguiente enlace muestra la política de eBay en este tópico: <https://www.ebay.com/help/policies/ebay-money-back-guarantee-policy/ebay-money-back-guarantee-policy?id=4210>

1.8. Tienda de eBay

Todos los vendedores en eBay son elegibles para ciertos límites de ventas sin pagar tarifas de por anuncios como se explica en los siguientes enlaces: <https://export.ebay.com/en/listings/limits/selling-limits/>

https://export.ebay.com/en/fees-and-payments/seller-fees/selling-fees-for-managed-payments-sellers/#insertion_fees

Sin embargo, si requieres mayores cantidades de anuncios es recomendable abrir tú tienda de eBay. Para abrirla, necesitas haber ingresado a tú cuenta regular de eBay, agregar un método de pago y elegir una suscripción. Primero acceder con tú cuenta de eBay. Ir a área de ventas "Sell" en la parte superior derecha de la página, luego "Store", elegir suscripción, e ingresar tú método de pago; "Create Your Seller Account" y llenar los formularios requeridos.

The screenshot shows the eBay Seller Hub interface. At the top right, there are navigation links for 'Sell', 'Watchlist', and 'My eBay'. A blue arrow labeled '1' points to the 'Sell' button. Below the navigation bar, there are tabs for 'Overview', 'Orders', 'Listings', 'Marketing', 'Store', 'Performance', 'Payments', 'Research', and 'Reports'. A blue arrow labeled '2' points to the 'Store' tab. The main content area features a 'Manage Subscription' section with a heading 'Elevate your business with exclusive subscription services' and a list of benefits under three categories: 'Enjoy exclusive benefits', 'Elevate your brand', and 'Utilize performance management tools'. A blue arrow labeled '3' points to a 'Choose Subscription' button at the bottom right of the page.

Hi Marial | Daily Deals | Brand Outlet | Help & Contact | Sell | Watchlist | My eBay | Search | Advanced

Shop by category | Search for anything | All Categories | Search

Home > My eBay > My Account > Subscriptions > Subscribe

Choose a Store subscription

4 You do not have a valid payment method on file. Please add a valid payment method before choosing your subscription. [Add Payment Method](#)
 Sorry, something went wrong. Please try again later.
 You do not have a valid billing eBay account. Please provide a valid account before choosing your Store. [Billing Account](#)

Starter

\$4.95 /mo
with 1-yr plan* or \$2.95/mo without

For sellers who want an entry level solution.

You are not eligible for this Store right now.

Basic

\$21.95 /mo
with 1-yr plan* or \$22.95/mo without

For sellers who want lower selling fees.

You are not eligible for this Store right now.

Premium

\$59.95 /mo
with 1-yr plan* or \$74.95/mo without

For sellers wanting lower listing fees and more business tools.

You are not eligible for this Store right now.

Anchor

\$299.95 /mo
with 1-yr plan* or \$349.95/mo without

For high volume sellers who want lower fees.

You are not eligible for this Store right now.

Enterprise

\$2,999.95 /mo
with 1-yr plan*

For sellers with very large catalogs that transact at the highest volumes.

You are not eligible for this Store right now.

Compare Stores
Find the Store that's right for you

	Starter	Basic	Premium	Anchor	Enterprise
Pricing					
Yearly subscription	\$4.95	\$21.95	\$59.95	\$299.95	\$2,999.95
Monthly subscription	\$7.95	\$22.95	\$74.95	\$349.95	-

5 **Please Create a Seller's Account**

Before you sell on eBay, you'll need to open a seller's account for identification purposes. Create a seller's account at no charge. It's fast and easy. [Click here to create a seller's account.](#)

[Need help?](#)

Copyright © 1995-2022 eBay Inc. All Rights Reserved. [User Agreement](#). [Privacy](#). [Cookies](#) and [AdChoice](#)




Do you operate your business as a legal entity?

- Yes, my business is a legal entity**
From here, we'll help you identify what type of business you have.
- No, I manage my business as a sole proprietor or owner**
This means you're selling under your own name, not as a registered business.

Select your legal entity

- Single-member LLC (Limited Liability Company)**
A business entity—registered with a state—that is owned by one member
- Corporation/multi-member LLC**
A business entity—registered with a state—that is owned by one or more shareholders or stockholders (in the case of a corporation) or more than one member (in the case of an LLC)
- Partnership**
Two or more people operating under a written or unwritten partnership agreement
- Publicly traded company**
A company whose shares of stock are listed on any nationally recognized stock exchange
- Nonprofit**
A 501(c)(3) organization exempt from federal income tax

[Continue](#)

Additional details

- We need this information to set you up to get paid
- Next, we want to learn more about who you are and how you sell

FAQs

1. What qualifies as a legal entity? [Show more](#)
2. If I'm a sole owner or individual seller, what should I select? [Show more](#)
3. What if I run a nonprofit organization? [Show more](#)
4. What if I run a government organization? [Show more](#)

Help

?

↺

✓



Business type ✓ Seller account ○ Bank account ○ Review and confirm ○

Add your business information

Legal business name
LatinThink, Co.

Doing Business As (if applicable)

Country or region
United States

Business Address
300 S Roselle Rd, Apt 508, Sch...

Phone number
+1 (xxx) xxx-3333

Employer ID Number (EIN)

[Back](#) [Continue](#)

Additional details

Account type
Corporation/multi-member LLC

Why we need this information

This info is necessary to get you properly set up and to comply with applicable laws. We will update your eBay account with your new info.



Ingresar los datos de tu empresa, tú cuenta de banco, revisar, confirmar y seleccionar la suscripción deseada para una tienda eBay.

Esta suscripción para tú tienda en eBay, te permite agrupar todos tus anuncios en una sola ubicación de marca. Las suscripciones de tienda también te proporcionan acceso a herramientas adicionales para gestionar tu negocio, así como tarifas con descuento y más anuncios gratuitos al mes. Hay tres niveles de tiendas eBay: **"Starter, Basic, Premium, Anchor, or Enterprise"**. Cada paquete de tienda tiene su propia estructura de tarifas, con diferentes descuentos en las tarifas de publicación de anuncios y la comisión por venta realizada, y un número variable de anuncios gratuitos. Con una suscripción a tienda, disfrutarás de descuentos, acceso a herramientas de venta y muchas otras ventajas que te ayudarán a gestionar e impulsar tu negocio. Cuando se vende el artículo, se cobra una comisión por venta realizada. No tendrás que preocuparte por las comisiones de procesamiento de pagos de terceros. Esta comisión se calcula como un porcentaje del importe total de la venta más una tarifa por pedido y tipo de suscripción que puedes checar en el siguiente enlace:

<https://www.ebay.com/sub/subscriptions>

El procedimiento para listar tus productos se hace de manera similar al ejemplo del cenicero mostrado previamente como venta individual de un producto, pero ahora en tú tienda eBay.